

今までの買物や仕入れの常識を変える。
これからの時代の新常識。
それが、「Saivian」。

Saivian

Saivian に登録すると
クレジットカードでいつも通り決済するだけで
20% キャッシュバック！

商売繁盛の秘訣

それは、良いものを安く仕入れて安くお客様に提供する事です。

今まで通りの業務用スーパー等で、今まで通りのカードで仕入れて
サビアン会員になると 20% のキャッシュバック！！

商売も変わります！！



航空券



レンタカー



宿泊費

サビアンのキャッシュバック対象一覧

スーパー、コンビニなどの小売店・ファミレスや居酒屋などの飲食店
実店舗のあるオンラインショップ・病院・薬局
美容院・ネイルサロン・ガソリンスタンド・ホテル・航空券・レンタカー

日用品や食費はもちろんのことですが、美容院やネイルサロンなど
美しさへの投資もキャッシュバック！また病院もキャッシュバック対象なので
歯医者などの定期的に通うケースでは助かります。

これらの合計金額って毎月の出費のかかなりの部分を占めませんか？

Saivian 公式ホームページ

Saivian

お問合せは、こちらから

03-3885-4128



MAP 店舗とは？

サビアンにはキャッシュバックを受け取れる GSP 会員の他にサビアンの加盟店になる MAP 会員があります。
MAP 会員は自分の店舗をサビアンに登録できるので高い集客効果が期待できます。
しかし MAP 会員の魅力はそれだけではありません。

MAP 店舗になれば近隣のサビアン会員が来店するかも！

サビアンは Non-MAP 店（非加盟店）10店舗と MAP 店（加盟店）10店舗の合計20店舗からキャッシュバックが受け取れます。
GSP 会員は自分が良く使うお店を Non-MAP 店として登録しますが、Non-MAP の10店舗という枠は非常に少なく、
スーパーやコンビニのように毎週行く店ならともかく、飲食店のように月に1回行くかどうかという店は登録しにくい傾向にあります。
もし MAP 店に自分の使いたい店があれば、Non-MAP の枠を節約できるので
是非登録したいというのが GSP 会員の思うところだと思います。
しかし現在の日本には MAP 店舗は非常に少ないのが現状です。
これは例によって情報が少なすぎるのが原因ですが、逆に言えば現在であればライバル不在の集客ツールです。
大都市であればサビアン会員の来店ですぐに売上 UP につながるかと思いますし、オンライン決済に対応したり、
今後サビアン会員が増加すれば人口が少ない市町村でも売上 UP が見込めるかと思いますので、
店舗経営者の方には是非登録して頂きたいと思います。

MAP 会員でもアフィリエイト可能です！

MAP 会員でも GSP 会員と同様にネットワークに組み込まれます。
GSP 会員が MAP 会員を獲得してもいいですし、MAP 会員が GSP 会員を獲得しても良いです。
これはつまり
自店舗のお客様をサビアンに勧誘するのも「アリ」ってことです。
業種によってはかなり期待できると思います。もしくはティッシュやチラシを店舗に置いておくだけでも
長い目で見れば効果が期待できると思います。なによりサビアン会員にできれば客離れを防げます。
また実際に売上が増加すれば仲間の経営者を勧誘も比較的簡単かと思います。

Non-MAP で許可されていない業種も OK

Non-MAP 店舗で許可されていない業種でも MAP 店舗に登録できます。
これは GSP 会員の選択肢が増えるので大変に嬉しいことです。ぜひ様々な業種の方に登録してもらいたいと思います。
※ただし現状では審査基準は不明です。分かり次第お伝えします。

MAP 会員になるには？

手順としては GSP 会員と同じです。登録、更新の際に MAP パスを使用する点が異なりますが価格は同じく 125 ドルです。
また既存会員からの紹介でしか登録できない点も同じです。
ですので MAP 会員になるにはまず会員から MAP パスを手配してもらう必要があります。
勿論当サイトから登録可能ですのでご興味がある方はお問合せください。
登録手順については別記事にてご案内します。

MAP と GSP という2つの選択肢の融合がビジネスを加速

正直な話をしますと管理人自身 MAP 会員に関してはまったく分かっておらず、アフィリエイト対応なのかどうかずっと不透明でした。
しかし遂に MAP 会員をチーム内に擁することが出来ました。
それによりキャッシュバックが無いこと以外はほぼ同じであることが分かりました。
前述したように店舗内から GSP 会員の勧誘も出来ますし、サビアン会員の増加が店舗の売上拡大・安定になります。